

Saat/Gün	Pazartesi	Salı	Çarşamba	Perşembe	Cuma
1.Ders 08:30-09:15					
2.Ders 09:25-10:10			[1] URT7115 PAZARLAMA ETİĞİ (DR)	[2] 6111 SATIŞ TEKNİK VE STRATEJİLERİ (YL)	[2] SB8001 BİLİMSEL ARAŞTIRMA TEKNİKLERİ VE YAYIN ETİĞİ (YL)
3.Ders 10:20-11:05			[1] URT7115 PAZARLAMA ETİĞİ (DR)	[2] 6111 SATIŞ TEKNİK VE STRATEJİLERİ (YL)	[2] SB8001 BİLİMSEL ARAŞTIRMA TEKNİKLERİ VE YAYIN ETİĞİ (YL)
4.Ders 11:15-12:00			[1] URT7115 PAZARLAMA ETİĞİ (DR)	[2] 6111 SATIŞ TEKNİK VE STRATEJİLERİ (YL)	[2] SB8001 BİLİMSEL ARAŞTIRMA TEKNİKLERİ VE YAYIN ETİĞİ (YL)
5.Ders 13:00-13:45			[3] URT6113 SAYISAL KARARLAR VERME 1 (YL)		[1] URT6101 MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ YÖNETİMİ (YL)/ [2] URT7107 TÜKETİCİ DAVRANIŞLARI ANALİZİ (DR)
6.Ders 13:55-14:40			[3] URT6113 SAYISAL KARARLAR VERME 1 (YL)		[1] URT6101 MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ YÖNETİMİ (YL)/ [2] URT7107 TÜKETİCİ DAVRANIŞLARI ANALİZİ (DR)
7.Ders 14:50-15:35			[3] URT6113 SAYISAL KARARLAR VERME 1 (YL)		[1] URT6101 MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ YÖNETİMİ (YL)/ [2] URT7107 TÜKETİCİ DAVRANIŞLARI ANALİZİ (DR)
8.Ders 15:45-16:30					

Not: YL; Yüksek Lisans - DR; Doktora

### Öğretim Elemanları

1. Prof. Dr. Esen GÜRBÜZ
2. Prof. Dr. Murat AKIN
3. Doç. Dr. Ayşe TOPAL