

Saat/Gün	Pazartesi	Salı	Çarşamba	Perşembe	Cuma
1.Ders 08:30-09:15					
2.Ders 09:25-10:10			[1] URT7115 PAZARLAMA ETİĞİ (DR) / [5] 6137 KRİZ İLETİŞİMİ (YL)	[2] 6111 SATIŞ TEKNİK VE STRATEJİLERİ (YL)	[2] SB8001 BİLİMSEL ARAŞTIRMA TEKNİKLERİ VE YAYIN ETİĞİ (YL)
3.Ders 10:20-11:05			[1] URT7115 PAZARLAMA ETİĞİ (DR) / [5] 6137 KRİZ İLETİŞİMİ (YL)	[2] 6111 SATIŞ TEKNİK VE STRATEJİLERİ (YL)	[2] SB8001 BİLİMSEL ARAŞTIRMA TEKNİKLERİ VE YAYIN ETİĞİ (YL)
4.Ders 11:15-12:00			[1] URT7115 PAZARLAMA ETİĞİ (DR) / [5] 6137 KRİZ İLETİŞİMİ (YL)	[2] 6111 SATIŞ TEKNİK VE STRATEJİLERİ (YL)	[2] SB8001 BİLİMSEL ARAŞTIRMA TEKNİKLERİ VE YAYIN ETİĞİ (YL)
5.Ders 13:00-13:45	[3] URT7101 ENDÜSTRİYEL PAZARLAMA YÖNETİMİ (DR)	[3]6105 GİRİŞİMCİ PAZARLAMA (YL)	[4] URT6131 SAYISAL KARARLAR VERME 1 (YL)	[6] URT6131 STRATEJİK PAZARLAMA PLANLAMASI (YL)	[1] URT6101 MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ YÖNETİMİ (YL)/ [2] URT7107 TÜKETİCİ DAVRANIŞLARI ANALİZİ (DR)
6.Ders 13:55-14:40	[3] URT7101 ENDÜSTRİYEL PAZARLAMA YÖNETİMİ (DR)	[3]6105 GİRİŞİMCİ PAZARLAMA (YL)	[4] URT6131 SAYISAL KARARLAR VERME 1 (YL)	[6] URT6131 STRATEJİK PAZARLAMA PLANLAMASI (YL)	[1] URT6101 MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ YÖNETİMİ (YL)/ [2] URT7107 TÜKETİCİ DAVRANIŞLARI ANALİZİ (DR)
7.Ders 14:50-15:35	[3] URT7101 ENDÜSTRİYEL PAZARLAMA YÖNETİMİ (DR)	[3]6105 GİRİŞİMCİ PAZARLAMA (YL)	[4] URT6131 SAYISAL KARARLAR VERME 1 (YL)	[6] URT6131 STRATEJİK PAZARLAMA PLANLAMASI (YL)	[1] URT6101 MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ YÖNETİMİ (YL)/ [2] URT7107 TÜKETİCİ DAVRANIŞLARI ANALİZİ (DR)
8.Ders 15:45-16:30					

Not: YL; Yüksek Lisans - DR; Doktora

### Öğretim Elemanları

1. Prof. Dr. Esen GÜRBÜZ
2. Prof. Dr. Murat AKIN
3. Prof. Dr. Recep ÇİÇEK
4. Doç. Dr. Ayşe TOPAL
5. Doç. Dr. Nesrin CANPOLAT
6. Dr. Öğr. Üye. Hasan Hüseyin TÜRKMEN